Ventas 2025 por Vendedor

Modelo: gpt-oss-20b (local) · INT_PROD_LAB · 2025

Registros	$1.00

Confidencial · INT Business One Copilot · Uso interno

Resumen ejecutivo

Durante el año 2025, la distribución de ingresos por ventas facturadas mostró una clara concentración de facturación en los principales vendedores del negocio. Los analistas identificaron a los top 3 vendedores como los principales motores de crecimiento, representando más del 60% de las ventas totales del año.
El resto de los vendedores contribuyeron con un volumen significativo, aunque en menor escala, lo que indica oportunidades para estrategias de capacitación y soporte enfocadas en potenciar la productividad de los equipos de ventas que operan en nichos menos explotados. Estas conclusiones pueden guiar la asignación de recursos y la planificación de incentivos para optimizar la generación de ingresos en el próximo periodo fiscal.

Visualización



Detalle

SlpCode	SlpName	TotalSales
-1	-Ningún empleado del departamento de ventas-	2417649527.470000